

NoaTech

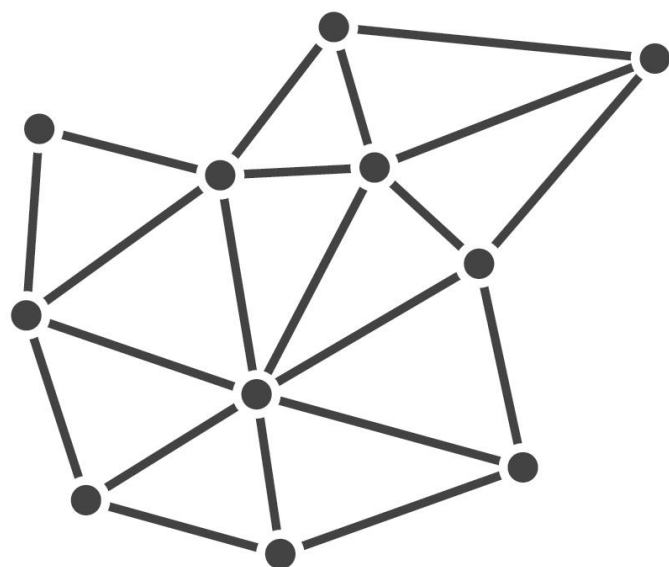
RETAIL **BOX**

PUNKTY KASOWE Z WPŁATOMATEM
ZINTEGROWANE Z PROGRAMEM
PC-POS

ŁUKASZ GAŁACH, NOA TECH SP. Z O.O.

Konferencja Partnerów Insoft 2015





NoaTech

Konferencja Partnerów Insoft 2015



MOBILNY WPŁATOMAT W BMW i3



Fot. Materiały prasowe



NoaTech

Konferencja Partnerów Insoft 2015



SWIP BOX – PUNKTY ODBIORU PRZESYŁEK



Fot. Materiały własne

SAMOOBSŁUGA - POPRAWA JAKOŚCI ŻYCIA



Fot. Materiały prasowe



Fot. Materiały własne

HISTORIA RETAIL BOX



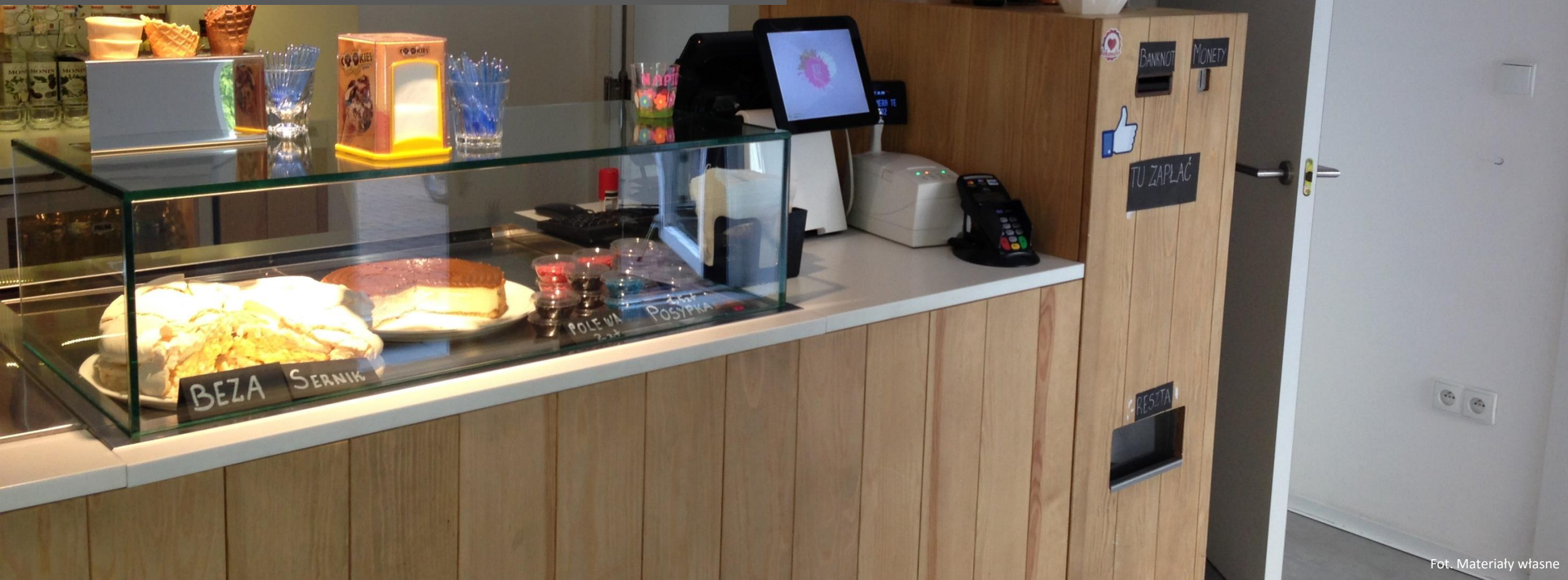
Fot. Materiały prasowe

HISTORIA RETAIL BOX



Fot. Materiały prasowe

PIERWOWZÓR RETAIL BOX



Fot. Materiały własne

KOMPONENTY



Fot. Materiały własne

KOMPONENTY



Fot. Materiały własne

KOMPONENTY



Fot. Materiały własne

KOMPONENTY



Fot. Materiały własne

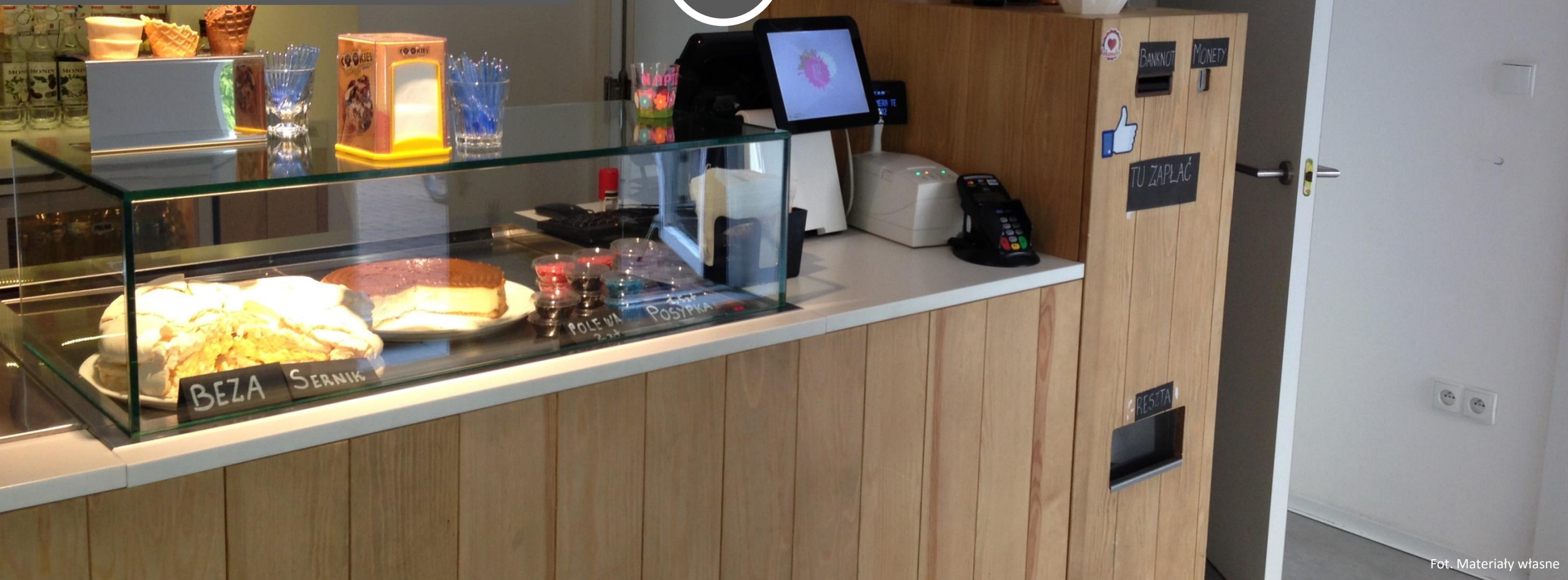
KOMPONENTY



Fot. Materiały własne

PROCES OBSŁUGI

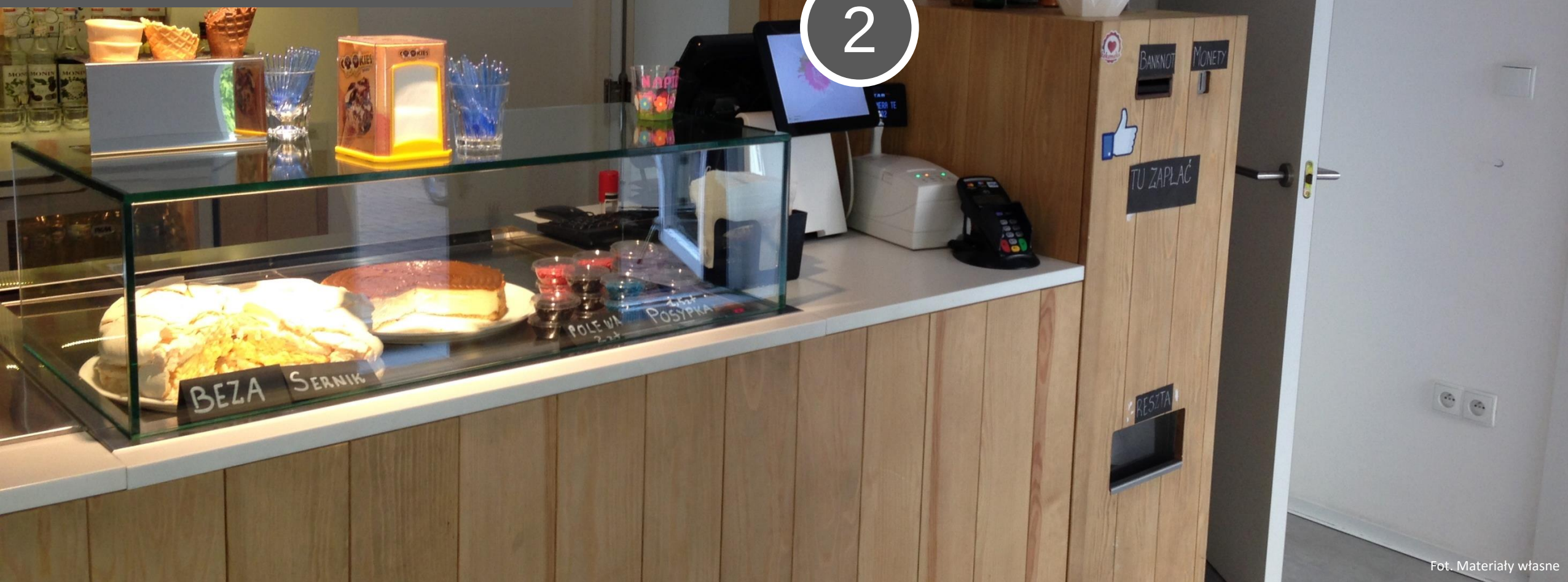
1



Fot. Materiały własne

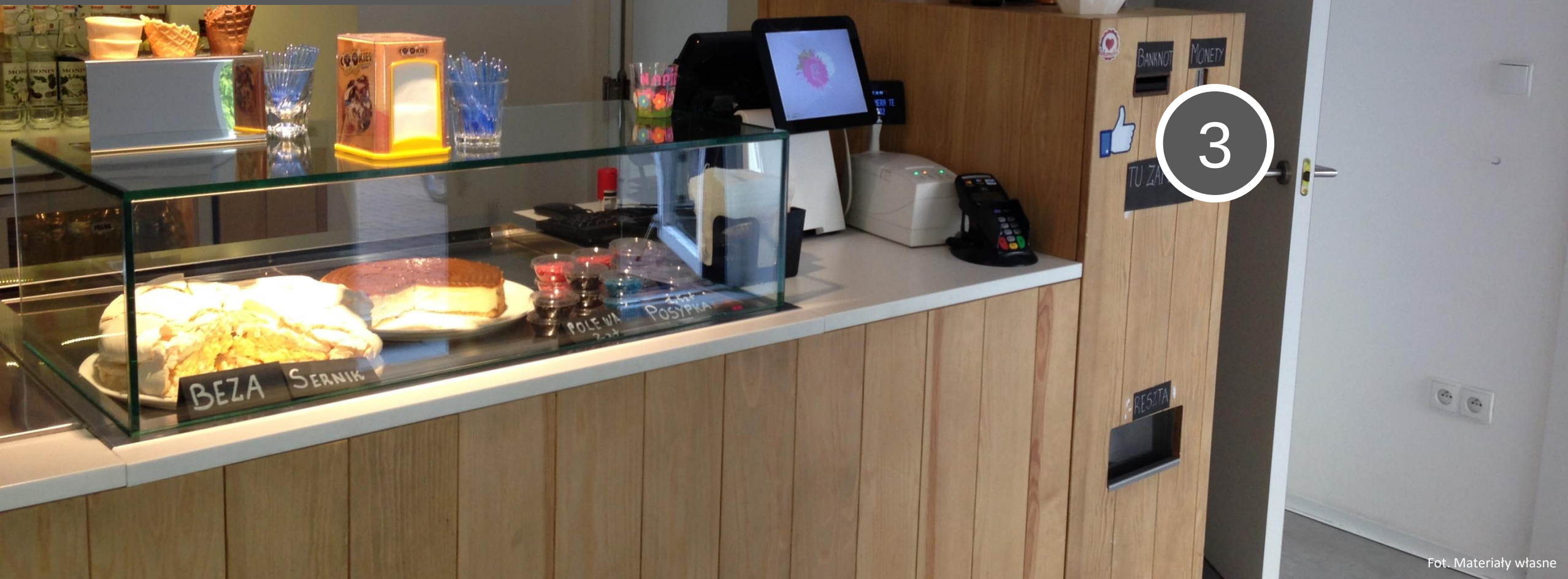
PROCES OBSŁUGI

2



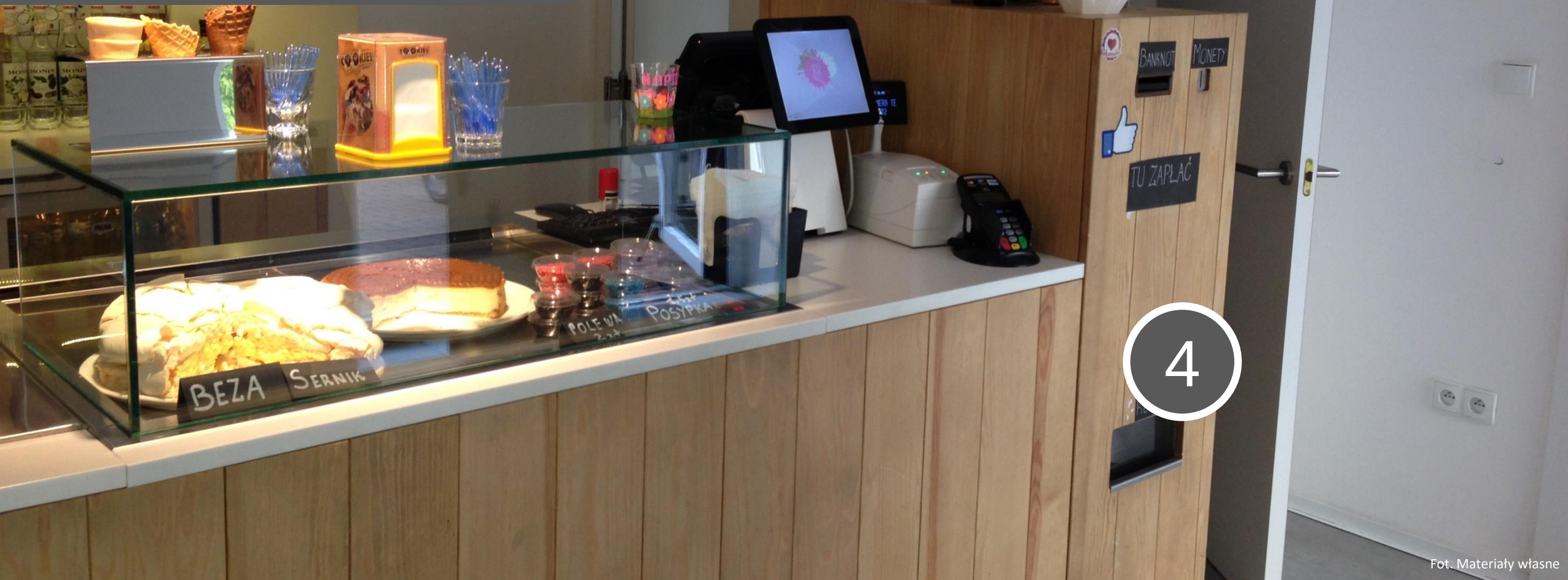
Fot. Materiały własne

PROCES OBSŁUGI



Fot. Materiały własne

PROCES OBSŁUGI



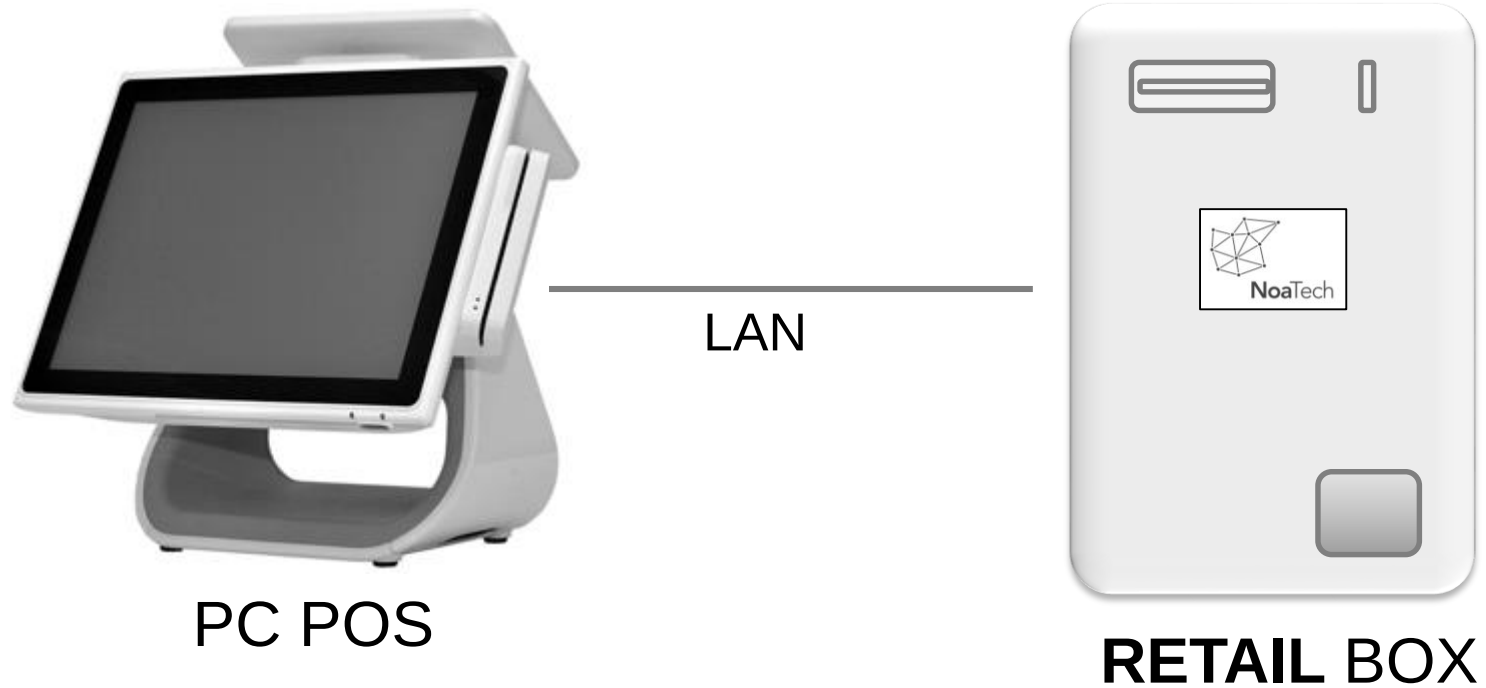
Fot. Materiały własne

KORZYŚCI

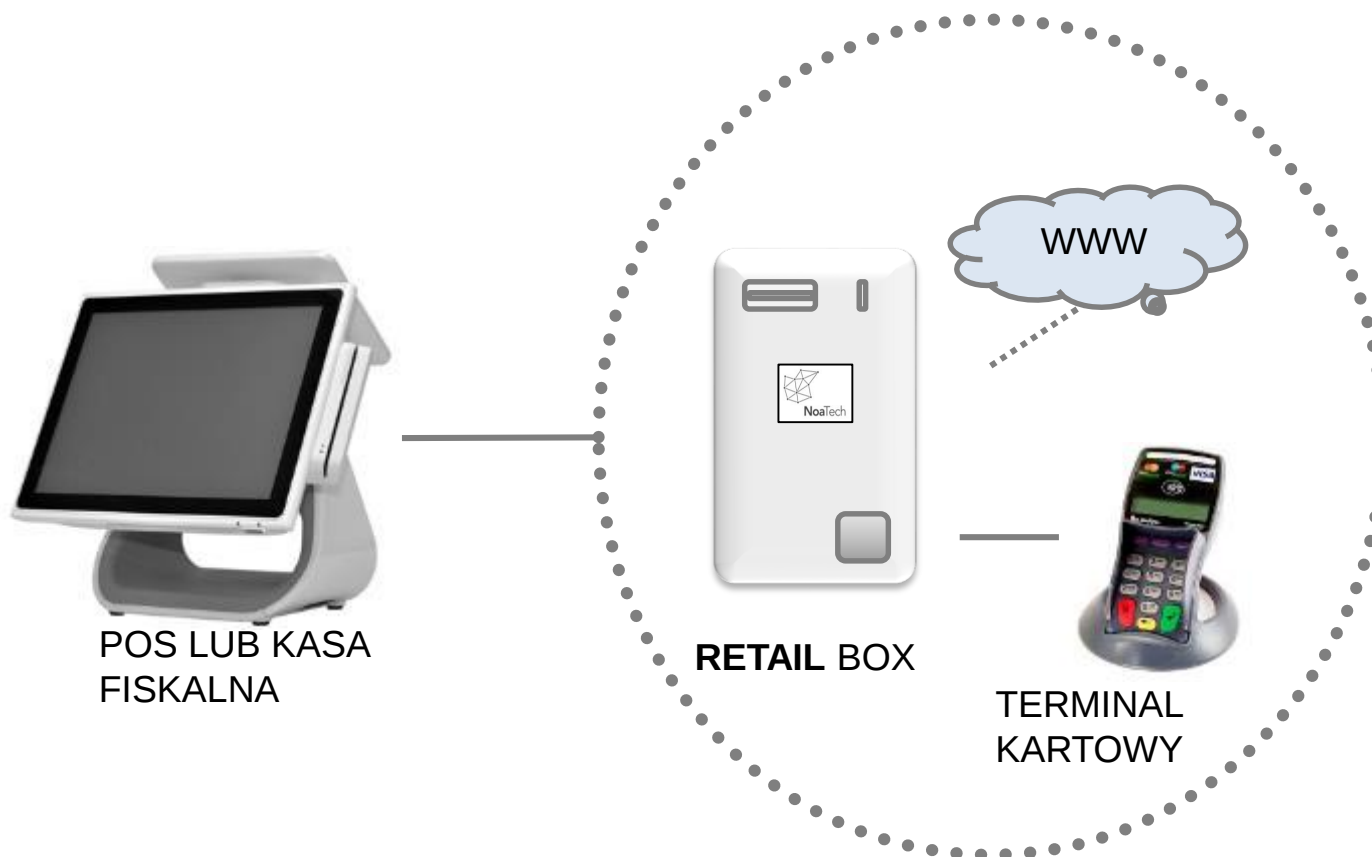
- eliminacja problemu przyjmowania fałszywych banknotów przez sprzedawcę
- wyeliminowanie kontaktu personelu z gotówką – poprawa higieny na stanowisku pracy
- przeniesienie na klienta obsługi płatności gotówką (60% transakcji gotówkowych)
- skrócenie czasu obsługi klientów (w trakcie przyjmowania gotówki przez Retail Box pracownik może wydawać / przygotowywać towar
- lepsza kontrola stanu gotówki w kasie



OBECNE ROZWIĄZANIE

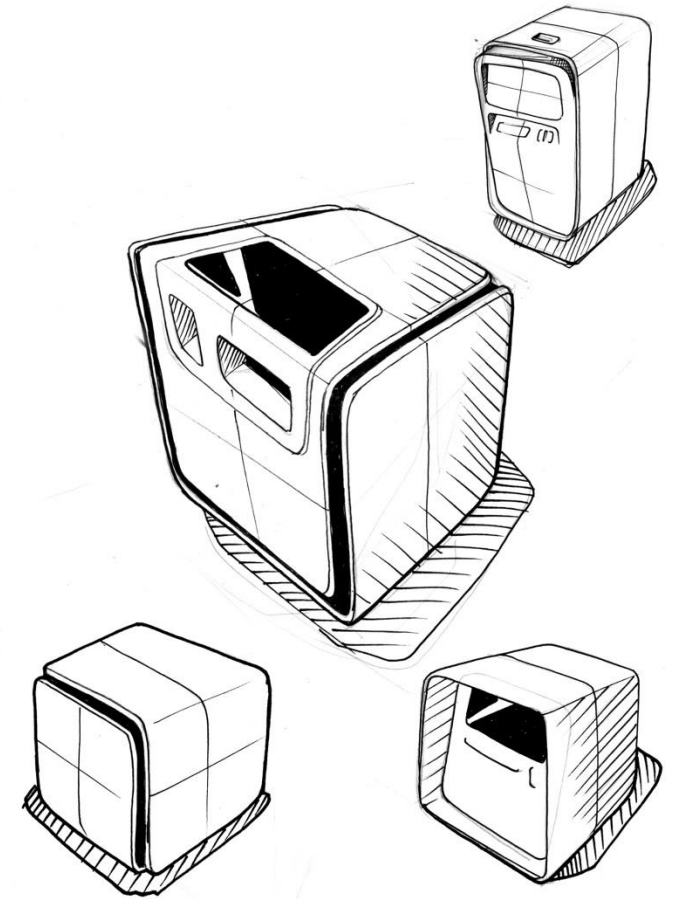
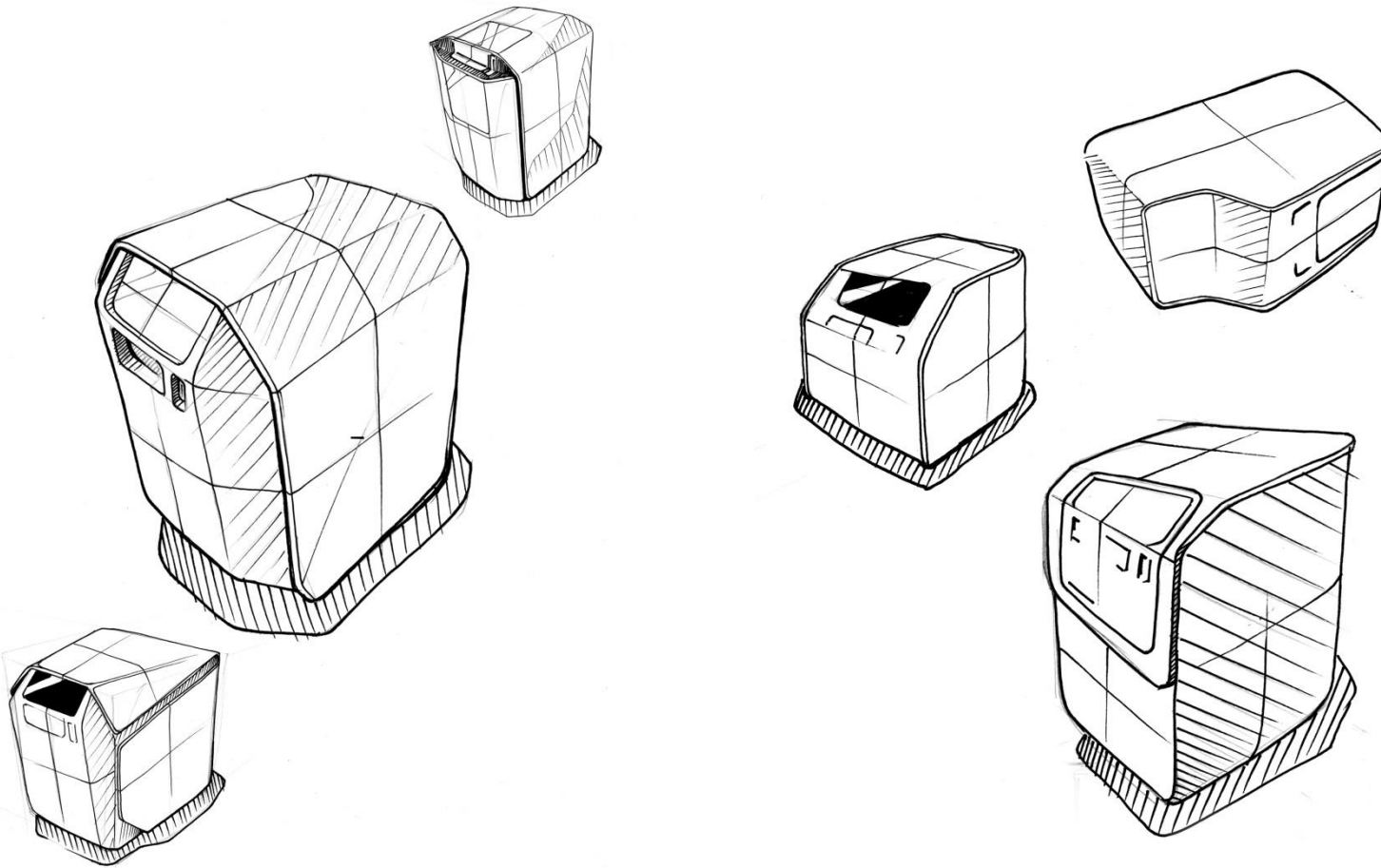


ROZWÓJ RETAIL BOX



- Raporty sprzedażowe
- Kontrola transakcji - zamknięcia dnia
- Monitoring stanu gotówki
- Raporty z ankiet
- Zarządzanie modułem reklam
- Ankiety dla Klientów (np. badanie satysfakcji klienta)

KONCEPCJE NOWEJ OBUDOWY



NoaTech

Konferencja Partnerów Insoft 2015



DWA MODELE SPRZEDAŻY

ZAKUP ROZWIĄZANIA

- **jednorazowa płatność za urządzenie**
- **gwarancja**
- **możliwość wyboru wersji urządzenia: pod zabudowę lub wolnostojące**
- **integracja z systemami klienta***

* klient pokrywa koszt integracji jeżeli takiej integracji nie ma

USŁUGA ABONAMENTOWA

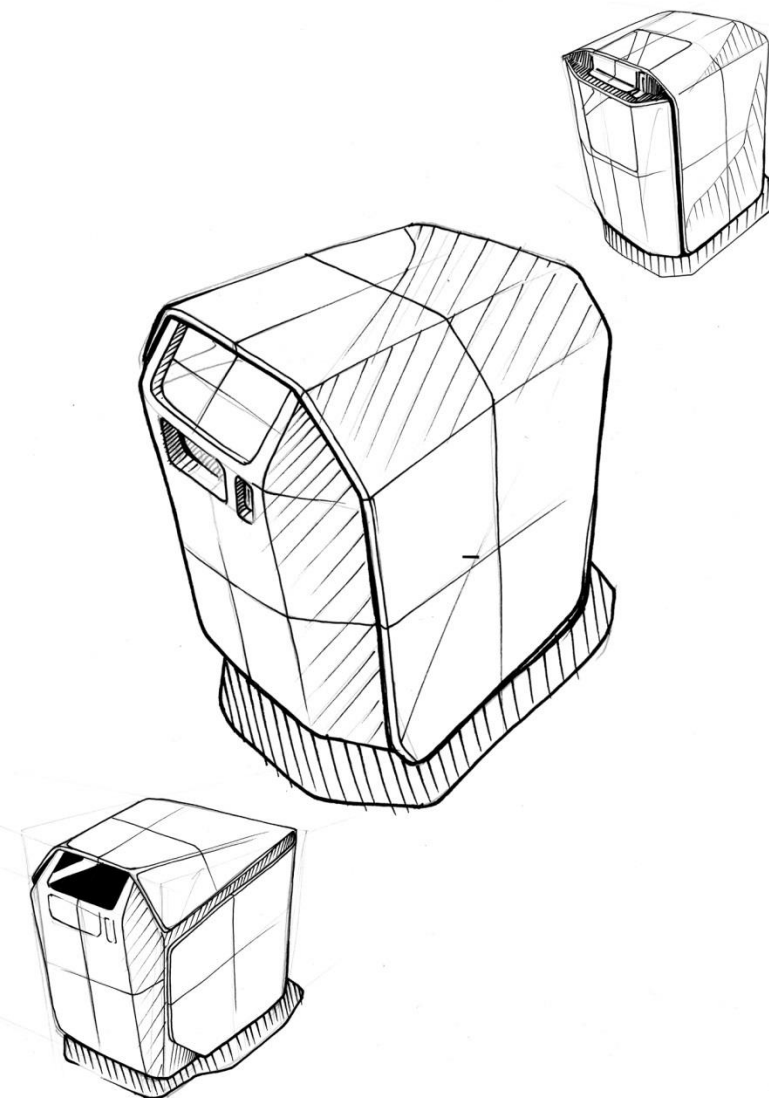
999
PLN

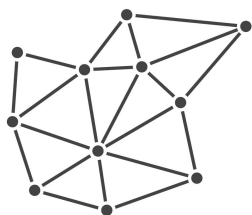
- **stała miesięczna opłata za korzystanie z usługi na czas określony**
- **utrzymanie i serwis urządzeń**
- **krótki okres wypowiedzenia umowy (max 3 miesiące)**
- **integracja z systemami klienta***

WSPÓŁPRACA Z PARTNERAMI

PARTNERZY SĄ DLA NAS WAŻNI BO:

- znają doskonale rynek
- mają wiedzę o potrzebach klientów
- mogą zaoferować kompleksowe rozwiązanie swoim klientom





NoaTech

ŁUKASZ GAŁACH

PROJECT MANAGER

mob: 501 739 571

E-mail:

lukasz.galach@noatech.pl

Noa Tech Sp. z o.o.

ul. Krasickiego 55/59

02-608 Warszawa